



**MEMSCAP**  
*The Power of a Small World™*

**7<sup>ème</sup> TRIMESTRE DE CROISSANCE CONSECUTIF  
ET RENTABILITE CONFIRMEE POUR MEMSCAP**

*Un semestre de rentabilité et de désendettement total qui ouvre la voie à 2007*

**Grenoble, France et Durham, Caroline du Nord, 22 janvier 2007** – MEMSCAP (Euronext: MEMS), le fournisseur de solutions innovantes basées sur la technologie des MEMS (systèmes micro-électro-mécaniques), annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires et ses résultats pour le quatrième trimestre, clos le 31 décembre 2006.

**Deuxième trimestre consécutif de rentabilité**

Le chiffre d'affaires consolidé pour le quatrième trimestre s'établit à 4 millions d'euros (5,1 millions de dollars américains), comparé à 3,2 millions d'euros (3,8 millions de dollars américains) au quatrième trimestre 2005, soit une croissance de 25% en euros (36% en dollars américains), portant ainsi le chiffre d'affaires consolidé pour l'année fiscale 2006 à 14,6 millions d'euros (18,4 millions de dollars américains). Ainsi, la société affiche son 7<sup>ème</sup> trimestre de croissance consécutif.

Au cours de ce 4<sup>ème</sup> trimestre, la marge brute s'est établie à 50%, en hausse de 13 points par rapport au 4<sup>ème</sup> trimestre 2005.

En parallèle à cette croissance et malgré les coûts exceptionnels de 0,3 million d'euros relatifs à la rupture anticipée du bail de Bernin, au déménagement et à l'installation dans le nouveau site, le résultat opérationnel consolidé pour le quatrième trimestre est de (0,1) million d'euros comparé à (0,7) million d'euros au quatrième trimestre 2005 et le résultat net consolidé s'établit quant à lui à 0,1 million d'euros, comparé à (0,4) millions d'euros au quatrième trimestre 2005. La société signe ainsi son 2<sup>ème</sup> trimestre consécutif de rentabilité.

Il est à noter que le taux de change €, bien qu'ayant une influence sur le chiffre d'affaires du Groupe, n'a pas d'effet significatif sur le résultat net puisque les dépenses effectuées sont globalement couvertes par le chiffre d'affaires réalisé dans chacune de ces devises. Ainsi, à taux € constant par rapport à celui du 1<sup>er</sup> trimestre, le chiffre d'affaires du 4<sup>ème</sup> trimestre s'établirait à 4,2 millions d'euros et celui de l'exercice 2006 s'élèverait à un total de 15 millions d'euros. Les résultats nets du trimestre et de l'année se trouveraient quasiment inchangés.

Les deux cœurs d'activité de la société, à savoir les Produits standards et les Produits sur mesure, contribuent au chiffre d'affaires et aux résultats comme suit:

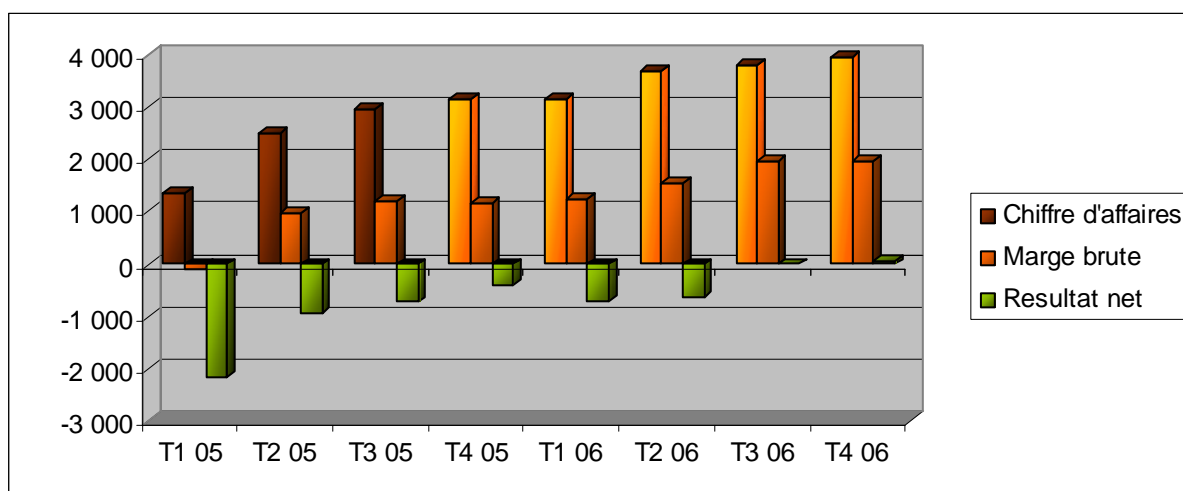
	<b>T4, 05</b>	<b>T3, 06</b>	<b>T4, 06</b>
<b>Chiffre d'affaires :</b>			
Produits standards (dont IntuiSkin)	1,2	1,7	1,9
Produits sur mesure	1,9	2,1	2,1
<b>Chiffre d'affaires total</b>	<b>3,2</b>	<b>3,8</b>	<b>4,0</b>
Coût des ventes	(2,0)	(1,8)	(2,0)
<b>Marge brute</b>	<b>1,2</b>	<b>2,0</b>	<b>2,0</b>
<i>% du chiffre d'affaires</i>	37%	52%	50%
Charges opérationnelles	(1,8)	(2,1)	(2,1)
<b>Résultat opérationnel</b>	<b>(0,7)</b>	<b>(0,1)</b>	<b>(0,1)</b>
Résultat financier	(0,1)	0	0,1
Impôt	0,4	0,1	0,1
<b>Résultat net</b>	<b>(0,4)</b>	<b>0</b>	<b>0,1</b>

## Une activité soutenue

Au cours de ce trimestre la division Produits Standards a développé de nouvelles alliances commerciales, consolidé son carnet de commandes et préparé le développement et lancement de nouveaux produits pour l'année 2007. Son chiffre d'affaires a été réalisé à hauteur de 57% par les ventes avioniques et 43% par les ventes médicales, et sa rentabilité nette de 21 % confirme ses performances.

L'activité Produits sur Mesure affiche une activité record sur les livraisons de produits finis et de puces, tandis que les projets de développement des futurs moteurs de croissance basés en France se déroulent selon le calendrier prévu.

Enfin, IntuiSkin a livré pour la première fois des machines au Japon et en Australie et lancé la mise en place des infrastructures nécessaires au déploiement attendu en 2007.



\*T2 06 : résultat net donné hors autres charges

## Autres réalisations de ce quatrième trimestre

- La présidence par MEMSCAP d'un projet de création d'une plateforme pour de nouveaux capteurs et implants biomédicaux Reposant sur un très haut niveau d'innovation, et qui permettra d'apporter une nouvelle dimension au confort et à la sécurité du patient (*cf. communiqué de presse du 20 décembre 2006*).

- la résiliation anticipée de son bail commercial portant sur les bureaux de Bernin, France. Le montant global de l'économie ainsi réalisée par MEMSCAP et correspondant à l'annulation de l'engagement financier sur la durée du bail, lié à la location de ces bureaux (y compris les charges et taxes diverses), se porte à 2,2 millions d'euros (*cf. communiqué de presse du 12 décembre 2006*).

- L'obtention pour l'usine de Norvège spécialisée dans les Produits Standards, d'une nouvelle certification aéronautique, l'AS 9100, validant notamment la grande qualité de l'infrastructure et l'environnement, et de la qualité des produits, et venant compléter les nombreuses certifications de cette division déjà décernées à MEMSCAP, telle la certification médicale ISO 13485:2003 (*cf. communiqué de presse du 1<sup>er</sup> novembre 2006*).

- L'élection du vice-président stratégie du Groupe à la tête d'EURIPIDES, le projet européen pour le packaging et l'intégration des micro-systèmes et des systèmes intelligents. Ce programme d'une durée de 7 ans et d'un budget de 1,2 milliard d'euros, regroupe 16 pays, dont une participation française à hauteur de 25%, et comprend de prestigieux instituts de recherche et sociétés, dont MEMSCAP (*cf. communiqué de presse du 11 octobre 2006*).

- La mise de MUMPs, la célèbre plateforme de conception et de prototypage de MEMSCAP, au service de l'Europe, dans le cadre de STIMESI, le programme européen de promotion de la technologie MEMS, réunissant des participants venus du monde entier (*cf. communiqué de presse du 9 octobre 2006*).

- L'obtention par IntuiSkin, la filiale du Groupe spécialisée dans les technologies de la peau, de la très prisée certification Nemko, et donc du marquage CE, pour sa première gamme de produits professionnels (*cf. communiqué de presse du 3 octobre 2006*).

« MEMSCAP s'était fixé pour l'année 2006 un objectif de croissance, de rentabilité et de désendettement », déclare Jean Michel Karam, Président directeur général de MEMSCAP. « Ceci fut fait dès le 3<sup>ième</sup> trimestre, qui s'était terminé par l'équilibre et l'élimination des dettes, et s'est confirmé sur ce 4<sup>ième</sup> trimestre, qui non seulement atteint la rentabilité, mais constitue également notre 7<sup>ième</sup> trimestre de croissance consécutive. Ces résultats sont encourageants pour le Groupe qui entend intensifier ces efforts sur 2007 ».

### ***A propos de MEMSCAP***

MEMSCAP est le leader des solutions innovantes fondées sur les systèmes micro-électro-mécaniques (MEMS). Ces solutions comprennent des composants, de la production, des éléments de propriété intellectuelle, et des services associés. MEMSCAP est cotée sur l'Eurolist C d'Euronext, Paris S.A. (code ISIN: FR0010298620-MEMS), et appartient au segment Next Economy. Pour plus d'informations, consultez le site <http://www.memscap.com>.

*Pour plus d'informations contactez:*

Aurore Foulon  
Vice-président,  
Corporate Communications  
Tel. : +33 (0)4 76 92 85 00  
[aurore.foulon@memscap.com](mailto:aurore.foulon@memscap.com)

Yann Cousinet  
Directeur financier  
Tel.: +33 (0) 4 76 92 85 00  
[yann.cousinet@memscap.com](mailto:yann.cousinet@memscap.com)